



## SALA DE FORMAÇÃO 2

# BUSINESS MODEL CANVAS... À MODA DO BACALHAU À BRÁS

Pensa que vamos sentar-te com um mentor que te vai guiar, passo a passo, para preencher o modelo de negócio como se fosse uma receita de culinária.

Atenção, porque aqui, uma pitada a mais ou a menos pode arruinar tudo.

O que vai a mais? Tira.  
O que falta? Ajusta.

Tenta manter-te no caminho ou podes acabar com um modelo que só serve para “matar a fome” dos teus rivais.

### OBJETIVO

- Espaço dedicado à criação de um modelo de negócios (Business Model Canvas), mas com uma abordagem divertida e desafiadora.
- A ideia é fazer os participantes desenvolverem um negócio simulando a complexidade de criar um prato tradicional (neste caso, o Bacalhau à Brás).

### DINÂMICAS

- Cada secção do Canvas (ex.: Proposta de Valor, Segmentos de Clientes, Canais) é associada a ingredientes e etapas do prato, mostrando como todas as partes precisam estar alinhadas para o “prato final” funcionar.
- Mentores circulam para ajudar a “temperar” as ideias.

*Não fervas em pouca água!*